

BRYAN RAFAEL RIVAS BAEZ

Santo Domingo, R.D. Tel: (829) 763 6313 Email: brivasb@gmail.com
<https://www.linkedin.com/in/bryanrivasbaez/>

RESUMEN EJECUTIVO

- Más de 15 años de experiencia en finanzas e iniciativas estratégicas y más de 5 años coordinando ciclos de planificación estratégica para las industrias de Servicios Financieros, Manufactura, Desarrollo Inmobiliario, Consultoría y Distribución de Productos.
- Maestría en Finanzas Corporativas y Licenciatura en Administración de Empresas respaldan la trayectoria manejando los principios de contabilidad, gestión del desempeño y gestión de proyectos.
- Analista con experiencia y dominio en Modelos Financieros, Análisis de Datos y “Forecasting” con manejo nivel experto de Microsoft Excel, PowerPoint y otros softwares.
- Confianza en la capacidad de pensar estratégicamente y trabajar bajo presión de manera colaborativa, desarrollada a través de varios años de experiencia en consultoría proactiva con un historial probado de sólida ética laboral.
- Excelentes habilidades de comunicación oral y escrita con fluidez 100% en inglés y español; habilidades de resolución de problemas con vocación para los negocios y un gran interés en la gestión del rendimiento y el apoyo a la toma de decisiones.

Magister en Finanzas Corporativas - Instituto Tecnológico de Santo Domingo (INTEC).

Licenciado en Administración de Empresas (Magna Cum Laude) – INTEC.

Varios cursos y diplomados – Barna Business School, INCAE, otros.

EXPERIENCIA PROFESIONAL

Consultor Senior Asociado

Ene 2018 – Actual

TVP Management / Constructora Sofisa

Trabajar directamente con el equipo directivo para diagnosticar problemas, realizar evaluaciones de factibilidad financiera y comercial sobre casos de negocios e inversiones; recomendar opciones sobre soluciones de estrategia de toma de decisiones para clientes realizando presentaciones.

Gerente Planificación y Análisis Financiero (FP&A)

Jul 2016 – Jun 2017

Japan Tobacco International (La Tabacalera, RD).

Dirigir el proceso general de planificar las finanzas para el mercado dominicano, actualizando proyecciones en tiempo real versus los resultados reales, supervisando el desempeño de la empresa apoyando los distintos departamentos de Gestión.

- Integración exitosa de la unidad de finanzas local con la división regional, en tiempo.
- Construcción y mantenimiento de modelos financieros para el lanzamiento de dos grandes marcas “Winston” y “Camel” en el Mercado dominicano, con alto grado de inversión.

Consultor y facilitador

Jul 2013 – Jun 2016

Bryan Rivas

Consultor y coach financiero con enfoque en Planificación Estratégica e Inteligencia de Negocios. Facilitador de 23 talleres y conferencias enfocadas en el desarrollo personal. Autor de los talleres siguientes,

impartidos de manera individual, así como a diferentes empresas (Gerdau, Pinturas Tropical, Banesco, Cementos Argos, Asociación Popular, Refidomsa, Ambev, JMMB, Johnson & Johnson, otros):

- Inteligencia Financiera y Profesional, Relaciones Efectivas, Manejo de Estilos de Personalidad, Necesidades Humanas, Planificación Estratégica, Inteligencia Emprendedora, Oratoria y hablar en público, entre otros.

Gerente Financiero y Comercial

Constructora Sofisa / TVP Management

Ago 2010 – Jun 2013

Responsable de la gestión de ventas y coordinar el Project Finance de diferentes proyectos de construcción con activos de US\$35 MM. Dirigir la investigación de mercado y desarrollo de estudios de factibilidad.

- Diseño del plan de negocios y responsable de las ventas de "Praderas de Pedro Brand", un proyecto de urbanización de US\$4 MM.
- Desarrollar y mantener modelos financieros de varios proyectos con activos de US\$50 MM.
- Colaboración en la creación de un fondo de desarrollo inmobiliario privado.

Gerente Planificación Estratégica e Inteligencia de Negocios

Ago 2005 – Abr 2010

Posiciones anteriores: Gerente de Presupuesto 2007-2008; Gerente Jr. De Presupuesto 2006-2007; Administrador de Ventas 2005-2006; Analista Financiero 2005.

Industrias Nacionales (Ahora Gerdau-Metaldom)

Responsable de la planificación, control y evaluación de la implementación del plan estratégico y financiero, así como el proceso de inteligencia de negocios para esta empresa que manufactura y distribuye materiales de construcción con ventas anuales de US\$300 MM.

- Project Manager para la Implementación del Ciclo de Planificación Estratégica con Método Balanced Scorecard incluyendo KPIs alineado a socio internacional Gerdau.
- Implementación de IBM Cognos, software de BI líder que mejora significativamente la capacidad de los informes de negocio. Supervisión del diseño de los cubos OLAP para todas las áreas.
- Levantamiento y organización de estadísticas, análisis y evaluación de mercados para el departamento de ventas de exportación.
- Colaborar en los modelos financieros para el proyecto L2 de US\$100+ MM (nuevo molino de laminación).
- Diseño de nuevo análisis estratégico para la evaluación del desempeño del equipo de ventas y determinar el pago óptimo de comisión. Coordinar el proyecto de automatización de ventas.
- Creación y gestión del comité de crédito y la política de crédito de una cartera de US\$ 30MM, clientes locales e internacionales.

Sub-Gerente Administrativo de la VPE de Negocios

May 2003 – May 2005

Banco Popular Dominicano

Responsable de la coordinación de los equipos de negocio y departamentos de apoyo para la VP Ejecutiva en el Banco número 1 en República Dominicana. Co-administrador del Comité de Crédito.

Analista de Crédito

Ago 2001 – May 2003

Banco Nacional de Crédito

Realizar el análisis financiero y de riesgo para las solicitudes de crédito personal, comercial y corporativo.